



The Quantum Analytics
Consulting experience

Designed for private practice



Pioneering Intelligence,
Driving Excellence

En Quantum Analytics ayudamos a empresas, fondos e instituciones a tomar decisiones críticas sobre su estructura, crecimiento y control. A partir de modelos financieros avanzados, herramientas de análisis inteligente y capacidades de estructuración transaccional, diseñamos soluciones que convierten información compleja en acción estratégica.

Nuestros servicios están enfocados en resolver los desafíos más relevantes del ecosistema corporativo y financiero:

- Valuación técnica de empresas y activos intangibles
- Análisis estratégico para fusiones, adquisiciones y escisiones
- Estructuración financiera, fiscal y societaria de transacciones
- Diseño de mecanismos de control y pactos de socios
- Acompañamiento en procesos de integración postdeal
- Soporte a fondos en salidas estratégicas y monetización de activos

Contenidos

Quienes somos	03
Nuestra visión	05
Líneas de especialización	06
Propuesta de valor	07
Tipos de operación	08
Metodología	09
Preguntas frecuentes	10
Contacto	

Quienes somos

Quantum Analytics es una firma especializada en estructuración financiera, diseño transaccional y análisis estratégico de valor. Acompañamos a corporativos, fondos de inversión y empresas de alto crecimiento en la toma de decisiones que definen su trayectoria: fusiones, adquisiciones, escisiones, alianzas estratégicas y desinversiones.

Nuestra propuesta se basa en una premisa clara: el valor de una empresa ya no reside únicamente en sus activos tangibles ni en sus múltiplos de EBITDA. En un entorno de transformación tecnológica, disrupción constante y mercados interconectados, los factores intangibles —tecnología, capacidades analíticas, datos propietarios, know-how especializado y cultura organizacional— son determinantes en la generación de valor económico sostenible.

Por eso, integramos capacidades de análisis financiero riguroso con herramientas avanzadas de modelado cuantitativo, inteligencia artificial y procesamiento de datos. Nuestro equipo combina experiencia en finanzas corporativas con dominio de herramientas analíticas y tecnológicas que permiten evaluar con mayor precisión no solo el valor actual de una empresa, sino su potencial futuro en distintos escenarios.

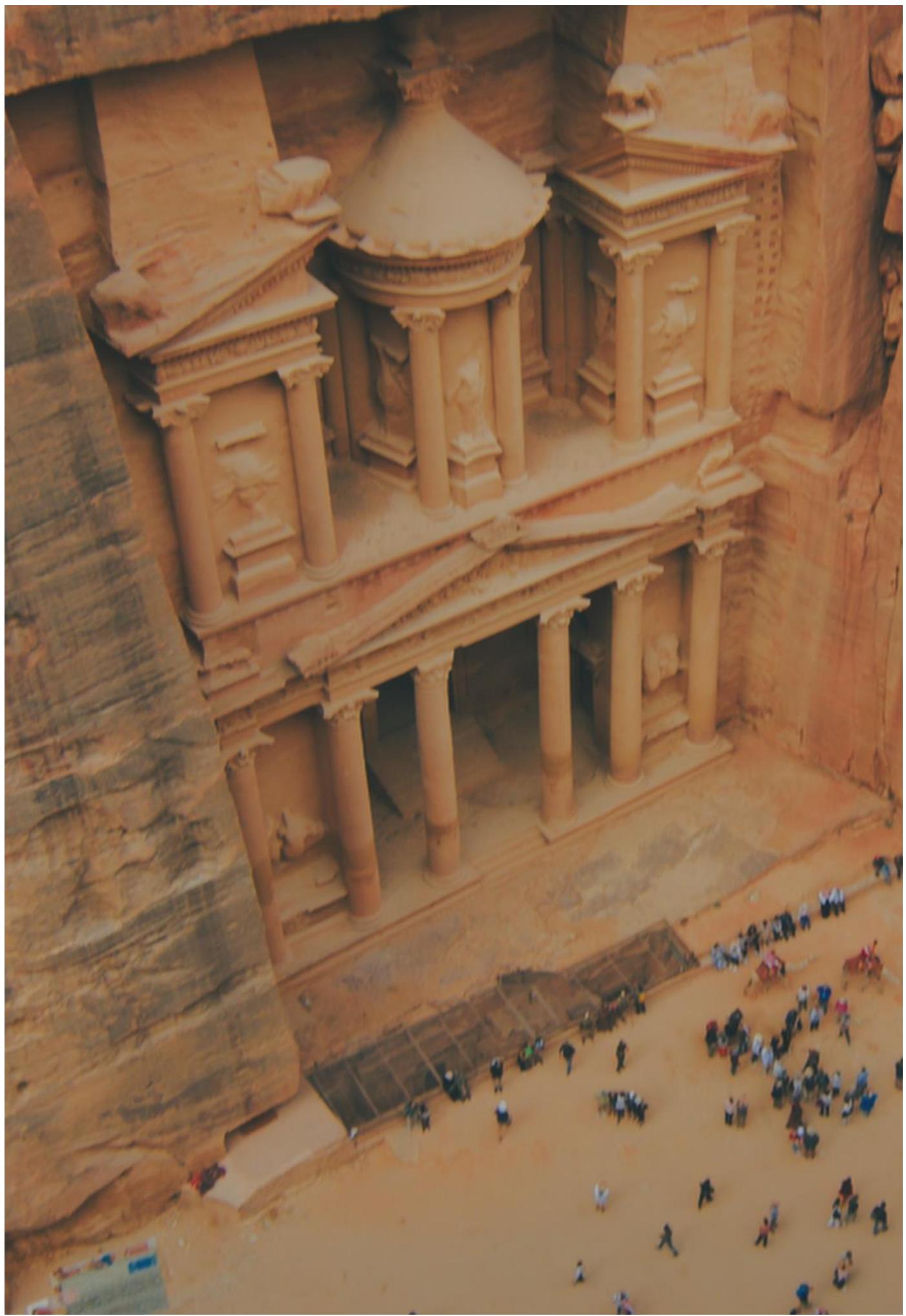
Contamos con tecnología propia de análisis transaccional que permite:

- Modelar escenarios de crecimiento ajustados por riesgo
- Evaluar retornos con sensibilidad a disrupciones sectoriales y regulatorias
- Valorar activos intangibles como tecnología, algoritmos, propiedad intelectual y capacidades de integración
- Identificar señales estratégicas tempranas mediante sistemas de monitoreo inteligente

Nos diferenciamos por entender cada transacción como una herramienta de transformación. No asesoramos deals para cerrar operaciones, sino para construir ventajas competitivas estructurales. Esto implica analizar profundamente el encaje estratégico, las condiciones de integración y la arquitectura financiera óptima para maximizar valor desde una perspectiva integral.

En Quantum Analytics, entendemos que cada transacción representa mucho más que una operación financiera: es una decisión estructural que define el futuro del negocio. Nuestro compromiso es acompañar a nuestros clientes con precisión técnica, visión estratégica y herramientas analíticas que les permitan tomar decisiones informadas, estructurar con inteligencia y capturar valor sostenible.

Ya sea en procesos de compra, venta, escisión o reconfiguración, aportamos la combinación de conocimiento financiero, tecnología y criterio que requiere un entorno de alta complejidad. No ejecutamos operaciones: construimos decisiones que transforman.



1 Nuestra visión

Las decisiones de fusión, adquisición o desinversión ya no pueden abordarse desde un análisis estático ni exclusivamente financiero. En un entorno de disruptión permanente, transformación digital acelerada y volatilidad estructural, el verdadero valor de una transacción no se encuentra solo en sus estados financieros, sino en lo que no está explícito: activos intangibles, capacidades tecnológicas, posicionamiento estratégico y potencial de escalamiento.

Desde esta perspectiva, concebimos el M&A como una herramienta de transformación empresarial, no como un simple mecanismo de compraventa. Las operaciones que realmente generan valor sostenible son aquellas que integran visión estratégica, entendimiento del negocio, análisis cuantitativo riguroso y lectura profunda de los factores no financieros que influyen en la viabilidad futura de una organización.

A diferencia de los enfoques tradicionales centrados únicamente en múltiplos y EBITDA, integramos capacidades de análisis avanzado, simulaciones dinámicas y tecnología de vanguardia para entender lo que realmente impulsa el valor de una compañía en el tiempo. Nuestros modelos permiten identificar y cuantificar factores

intangibles clave como:

- Propiedad intelectual y desarrollo tecnológico
- Capacidades de tecnología aplicadas al modelo de negocio
- Calidad y exclusividad de los datos operativos o comerciales
- Know-how técnico difícilmente replicable
- Estructuras organizacionales resilientes y adaptativas
- Capacidad de integración tecnológica en entornos postdeal

Además, aplicamos algoritmos propios y herramientas de análisis semántico para mapear señales de disruptión, compatibilidad estratégica, y evolución competitiva dentro de cada industria. Esto nos permite anticipar —no solo reaccionar— ante movimientos del mercado, cambios regulatorios o transformaciones sectoriales profundas.

Nuestra visión del M&A incorpora también un principio clave: la transacción no termina en el cierre, sino que comienza ahí. Por ello, integramos en nuestros análisis el diseño de la integración postdeal, la preservación del talento clave, y la sincronización entre cultura, sistemas y procesos como parte del proceso de creación de valor total.

2 Líneas de especialización

Abordamos cada transacción como una solución estratégica diseñada a la medida. Nuestra estructura operativa nos permite intervenir en distintas fases, niveles de complejidad y estructuras de capital, con un enfoque técnico orientado a la creación de valor ajustado por riesgo.

Fusiones y adquisiciones estratégicas

Asesoramos a empresas en decisiones de adquisición, integración o venta alineadas con su visión de largo plazo. Desarrollamos análisis de compatibilidad estratégica, sinergias potenciales y posicionamiento post-transacción, con herramientas que combinan análisis financiero profundo y simulación de escenarios competitivos.

- Identificación de targets y compradores estratégicos
- Modelado financiero y análisis de múltiplos dinámicos
- Evaluación de impacto estructural sobre el portafolio

Transacciones estructuradas y operaciones complejas

Diseñamos arquitecturas financieras y legales para operaciones no convencionales, tales como escisiones, joint ventures, reestructuras accionariales, recomposición de control o recapitalizaciones. Aportamos

capacidades analíticas, criterio estratégico y sensibilidad jurídica para balancear control, gobierno corporativo y creación de valor.

- Spin-offs, carve-outs y alianzas estratégicas
- Reestructuración de capital y pactos de socios
- Diseño de vehículos de inversión o gobernanza compartida

Transacciones con fondos de inversión y financieros institucionales

Acompañamos a fondos de capital privado, venture capital, family offices y plataformas de inversión institucional en procesos de adquisición, integración o desinversión. Integramos análisis de retornos, sensibilidad fiscal, estructuras apalancadas y análisis de monetización por etapas.

- LBOs, adquisiciones apalancadas y compras secundarias
- Optimización de estructuras fiscales y salidas escalonadas
- Análisis de sinergias entre portafolio y target

Cada línea de especialización opera con soporte de herramientas propias que permiten analizar múltiples dimensiones de la transacción de forma simultánea: finanzas, estrategia, regulación, cultura organizacional, tecnología y procesos.

3 Propuesta de valor

Nuestro trabajo no se limita a estructurar operaciones. Aportamos claridad estratégica, profundidad analítica y herramientas tecnológicas para transformar una transacción en una decisión que genere valor real, medible y sostenible.

La propuesta de valor de Quantum Analytics se construye sobre seis ejes fundamentales:

1. Enfoque integral y técnico

Abordamos cada transacción desde una lógica multidimensional que articula estrategia, finanzas, riesgos y tecnología. Esto nos permite construir estructuras que maximizan retorno, reducen asimetrías de información y anticipan condiciones críticas para el éxito post-transacción.

2. Modelos financieros avanzados y dinámicos

No trabajamos con plantillas. Nuestros modelos están diseñados para adaptarse a múltiples escenarios, integran análisis de sensibilidad, simulación de retornos y stress testing financiero. Esto permite evaluar impactos con mayor granularidad, especialmente en contextos de incertidumbre o volatilidad estructural.

3. Valuación de activos intangibles

Incorporamos metodologías propias para valorar elementos intangibles que hoy definen el verdadero valor de una empresa:

tecnología, propiedad intelectual, capacidades de análisis, algoritmos, acceso a datos, cultura de innovación y know-how acumulado.

4. Tecnología aplicada al proceso transaccional

Integramos herramientas de inteligencia artificial, big data, algoritmos de compatibilidad estratégica y motores de búsqueda de targets y compradores. Esto amplifica nuestra capacidad para detectar señales, identificar oportunidades y ejecutar con eficiencia.

5. Independencia y alineación total con el cliente

No tenemos conflictos de interés. No intermediamos activos ni representamos posiciones cruzadas. Trabajamos del lado del cliente con total objetividad y confidencialidad, alineando nuestra propuesta de trabajo con sus objetivos de control, retorno y sostenibilidad.

6. Diseño de escenarios post-deal

No cerramos operaciones sin entender cómo se implementarán. Evaluamos condiciones de integración, retención de talento, compatibilidad tecnológica y sinergias reales. Esto garantiza que la transacción no solo sea viable, sino implementable y generadora de valor una vez ejecutada.

4 Tipos de operación

Las operaciones que asesoramos comparten una característica fundamental: son decisiones críticas que reconfiguran el modelo de negocio, la estructura de capital o el mapa de control de nuestros clientes. Participamos en transacciones complejas, estructuralmente relevantes y estratégicamente definitorias para las organizaciones que las ejecutan.

A continuación, presentamos una tipología de operaciones en las que participamos con frecuencia:

Venta estratégica total o parcial

Empresas que buscan monetizar parcial o totalmente su participación accionaria, bajo condiciones que maximicen el valor económico, aseguren la continuidad operativa y preserven la integridad del negocio.

- Salida ordenada de socios fundadores
- Venta controlada a un comprador estratégico o financiero
- Optimización de gobierno corporativo y pactos entre socios

Adquisición selectiva con fines de expansión

Organizaciones que buscan acelerar su crecimiento mediante la adquisición de capacidades tecnológicas, presencia geográfica o participación de mercado.

- Expansión horizontal hacia nuevos mercados o segmentos
- Integración vertical para ganar eficiencia operativa o control de insumos
- Adquisición de capacidades tecnológicas o acceso a talento clave

Escisión, carve-out o reorganización interna

Corporativos que desean separar unidades de negocio para clarificar el foco estratégico, liberar valor oculto o atraer inversión especializada.

- Separación estructural de unidades con dinámicas financieras distintas
- Escisiones para preparación de salida a bolsa o atracción de capital
- Reestructuración patrimonial y fiscal en empresas familiares

Transacciones lideradas por fondos de inversión

Fondos institucionales, family offices y grupos financieros que requieren acompañamiento especializado en adquisición, integración, recapitalización o salida de portafolio.

- Compras apalancadas (LBO/MBO) Optimización de estructuras para entrada o salida de activos
- Diseño de salidas escalonadas, secundarias o estrategias dual-track

Alianzas estratégicas, joint ventures y estructuras híbridas

Empresas que buscan combinar recursos, tecnología o acceso a mercados sin comprometer su independencia operativa.

- Alianzas tecnológicas con reparto de propiedad intelectual
- Estructuras compartidas para nuevos negocios o vehículos de inversión
- Mecanismos de control conjunto y gobernanza balanceada

5 Metodología

Nuestro enfoque combina trabajo estratégico, análisis financiero avanzado, herramientas tecnológicas y gestión relacional. Adaptamos la profundidad de cada fase según la naturaleza del cliente, el tipo de operación y la complejidad del entorno.

1. Diagnóstico estratégico y entendimiento del objetivo

Antes de diseñar cualquier transacción, trabajamos junto al cliente para comprender a fondo su situación, sus restricciones y sus objetivos financieros, operativos y patrimoniales.

- Definición del objetivo transaccional (crecimiento, salida, consolidación, escisión, etc.)
- Análisis del contexto interno: estructura organizacional, operativa y financiera
- Evaluación del entorno competitivo y tendencias sectoriales clave

2. Modelado financiero y análisis de valuación

Construimos modelos financieros flexibles, con análisis de sensibilidad, proyecciones ajustadas por riesgo y simulaciones dinámicas orientadas a identificar los puntos críticos de creación o destrucción de valor.

- Modelos de valuación propios con inputs estratégicos y no financieros
- Cálculo de múltiplos y escenarios de valor económico ajustado
- Incorporación de activos intangibles y capacidades tecnológicas en la valuación

3. Identificación y análisis de contrapartes

Utilizamos herramientas propietarias y criterios objetivos para mapear el universo de posibles targets o compradores, priorizando compatibilidad estratégica, viabilidad operativa y capacidad financiera.

- Sourcing estructurado de compradores/targets mediante algoritmos de matching
- Evaluación preliminar de sinergias y capacidades de integración
- Clasificación por criterios estratégicos, sectoriales y financieros

4. Diseño y estructuración de la transacción

Definimos la arquitectura óptima de la operación: estructura de capital, mecanismos de control, cláusulas de protección, incentivos y condiciones clave de cierre.

- Estructuración legal y financiera de la transacción
- Diseño de mecanismos de gobierno, earn-outs, lock-ups y cláusulas de salida
- Coordinación con asesores legales, fiscales y contables externos

5. Gestión de procesos y negociación

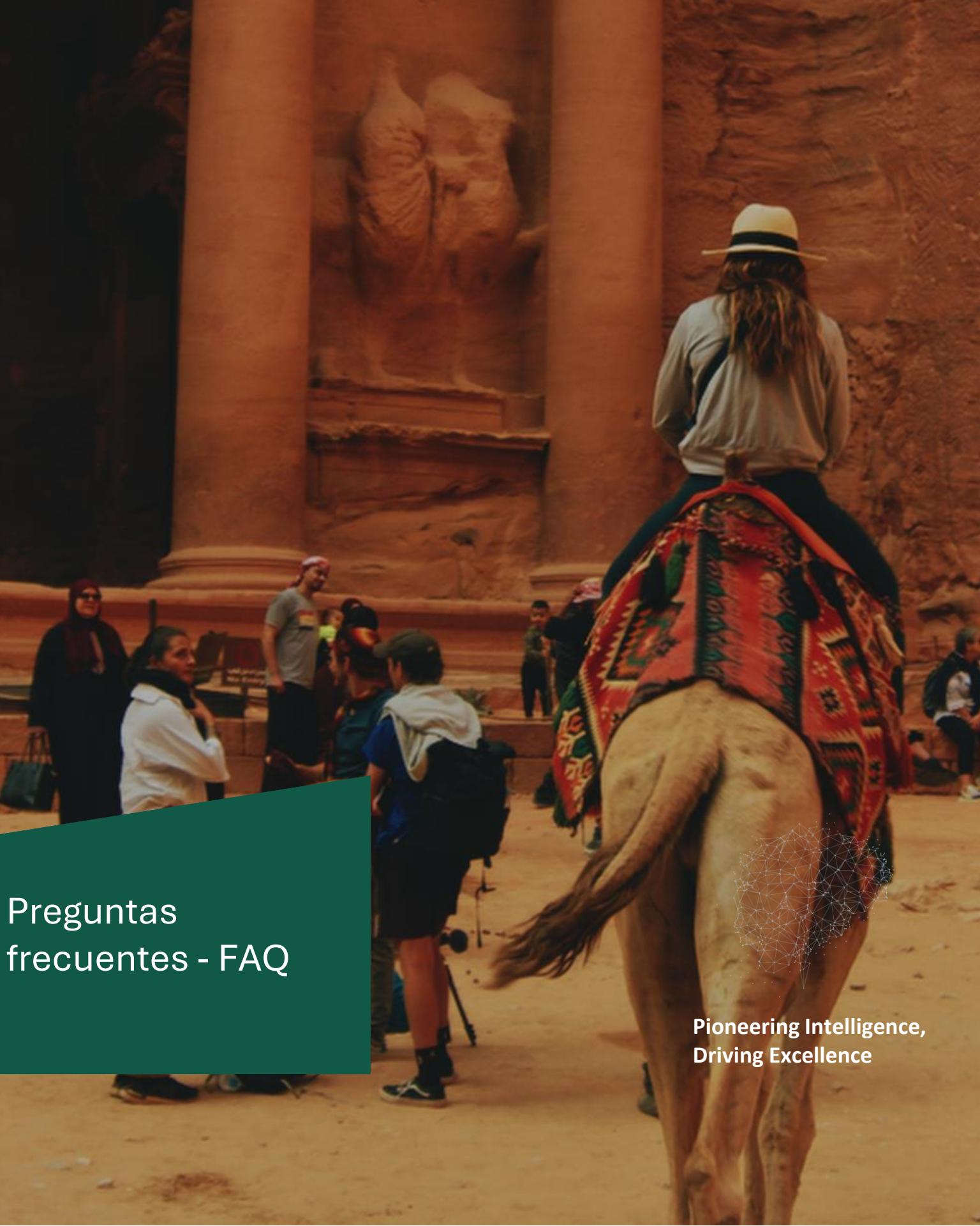
Coordinamos integralmente el proceso, administrando plazos, información, comunicaciones y negociaciones para mantener alineadas todas las partes involucradas y minimizar riesgos.

- Preparación de documentos clave: teasers, memorandos, data rooms, modelos
- Interacción directa con contrapartes, inversionistas y asesores externos
- Negociación de términos financieros y contractuales bajo objetivos definidos

6. Cierre y acompañamiento post-transacción

Supervisamos el cierre legal, la implementación operativa de la transacción y los mecanismos de integración, medición de resultados y captura de sinergias.

- Coordinación de cierres contractuales, pagos y traspasos
- Diseño de planes de integración o transición
- Seguimiento de indicadores clave post-deal



Preguntas frecuentes - FAQ



Pioneering Intelligence,
Driving Excellence

Preguntas frecuentes

¿En qué etapa del proceso debemos involucrar a Quantum Analytics?

Desde el inicio. Cuanto antes participemos, mayor será nuestra capacidad para estructurar correctamente la operación. Podemos aportar valor incluso antes de definir si se trata de una venta, adquisición o reestructuración, evaluando el contexto estratégico y modelando escenarios de decisión.

¿Solo trabajan en transacciones completas o también en mandatos parciales?

Trabajamos bajo esquemas flexibles. Podemos encargarnos del proceso completo de principio a fin, o intervenir en etapas específicas como modelado financiero, sourcing estratégico, estructuración o negociación. El alcance se adapta a la necesidad y capacidad del cliente.

¿Cómo diferencian su enfoque frente a un banco de inversión o un despacho legal?

Nuestra propuesta integra análisis financiero avanzado, visión estratégica y tecnología aplicada. No intermediamos activos ni operamos bajo conflictos de interés. No nos limitamos a preparar presentaciones o contratos: estructuramos decisiones de negocio con impacto económico tangible.

¿Tienen un enfoque estándar de valuación?

No. Nuestros modelos son adaptativos, y se ajustan al tipo de negocio, a su estructura de ingresos, a su nivel de madurez y a la naturaleza de sus activos intangibles. Trabajamos con proyecciones dinámicas, stress testing y metodologías híbridas que incorporan activos difíciles de valorar, como tecnología o propiedad intelectual.

¿Cómo identifican targets o compradores?

Utilizamos una combinación de inteligencia sectorial, algoritmos propios de búsqueda y análisis comparativo. Nuestro enfoque combina filtros estratégicos, financieros, tecnológicos y de gobernanza, para asegurar compatibilidad real entre las partes, más allá del interés económico inicial.

¿Pueden trabajar con empresas en crecimiento que aún no tienen estructura corporativa sofisticada?

Sí. Hemos trabajado con empresas familiares, tecnológicas y de alto crecimiento que no cuentan aún con estructuras corporativas avanzadas. Parte de nuestro trabajo consiste en preparar a la organización para un proceso ordenado, creíble y financieramente sólido ante terceros.

¿Qué tipo de honorarios manejan?

Nuestros esquemas son flexibles, siempre bajo principios de transparencia, alineación de intereses y generación de valor. Combinamos honorarios fijos por alcance técnico, con mecanismos de éxito (success fees) cuando la naturaleza del proceso lo permite.

¿Pueden colaborar con asesores legales o fiscales del cliente?

Por supuesto. Nos integramos como parte del equipo transaccional y coordinamos activamente con asesores legales, fiscales, contables o patrimoniales para garantizar que todos los frentes de la operación estén cubiertos y alineados con los objetivos estratégicos del cliente.

Contacto

Visita finance.quantumanalytics.mx para saber más, o contáctanos a contacto@quantumanalytics.mx



Pioneros en Inteligencia, Impulsando la Excelencia

Quantum Analytics ha estado a la vanguardia de la integración de los modelos de inteligencia artificial (IA) más avanzados en la estrategia y operaciones empresariales. Colaboramos con líderes visionarios en el mundo empresarial y la sociedad para desentrañar desafíos complejos y capitalizar oportunidades transformadoras.

Nuestra creación en 1985 marcó el comienzo de un viaje impulsado por la innovación y un profundo entendimiento científico. Nuestro equipo está compuesto por expertos con una mezcla única de agudeza científica y amplia experiencia en la industria. Esta poderosa combinación nos permite ofrecer perspectivas que desafían el status quo e impulsan cambios significativos.

En Quantum, no somos solo consultores; somos pioneros en el aprovechamiento de la IA y el aprendizaje automático para entregar soluciones que no solo son innovadoras, sino también prácticas y sostenibles. El enfoque de Quantum va más allá de la consultoría tradicional. Empoderamos a las organizaciones para aprovechar el potencial de la IA, guiándolas hacia el crecimiento, la sostenibilidad competitiva y un impacto social positivo.

Nuestros equipos globales y diversos aportan una gran riqueza de experiencia industrial y funcional, asegurando que nuestras soluciones estén fundamentadas en un profundo entendimiento de los desafíos y oportunidades específicos que enfrentan nuestros clientes. Operamos en un modelo de colaboración

único, trabajando estrechamente con todos los niveles de la organización del cliente.

Nuestro compromiso es ayudar a nuestros clientes a prosperar en un paisaje empresarial en constante evolución, permitiéndoles hacer del mundo un lugar mejor a través de la transformación impulsada por la tecnología y la previsión estratégica.

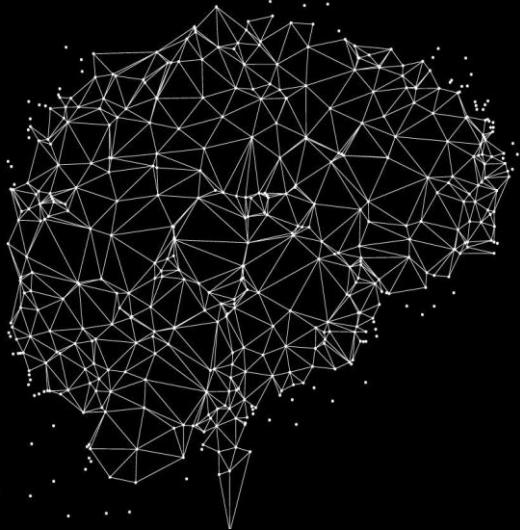
Aviso de privacidad

Todos los derechos reservados. Queda prohibida la reproducción total o parcial del material protegido por derechos de autor, o su uso en cualquier forma, o por cualquier medio, ya sea electrónico o mecánico, incluyendo fotocopiado, grabación, transmisión o cualquier sistema de almacenamiento y recuperación de información, sin el permiso por escrito del autor de la obra.

Todo el texto, gráficos, interfaces visuales, interfaces de usuario, fotografías, dibujos, marcas comerciales, logotipos, sonidos, música, ilustraciones y código informático, incluyendo pero no limitándose al diseño, estructura, selección, coordinación, expresión, "aspecto y sensaciones" y presentación de este Contenido, dentro del sitio Web, pertenece, es controlado o cuenta con la licencia de "Asistencia en inteligencia de negocios S.C." y está protegido por la legislación comercial y relativa a derechos de autor, patentes y marcas comerciales, así como a otros derechos sobre propiedad intelectual y leyes sobre competencia desleal.

Excepto en lo expresado en estas Condiciones de Uso, y sin el expreso consentimiento por escrito de los derechos se prohíbe copiar, reproducir, reeditar, cargar en la Red, enviar por correo, mostrar públicamente, codificar, traducir, transmitir o distribuir en modo alguno el Contenido de este sitio Web a ningún otro ordenador, servidor, sitio Web u otro medio para la publicación o distribución o para cualquier compañía comercial.

finance.quantumanalytics.mx



QUANTUM

ANALYTICS

quantumanalytics.mx